

Артем Никитин,  
обозреватель  
«Лизинг ревью»

# Палитра мнений по итогам года

Уходящий год для многих лизинговых компаний в России оказался своеобразным экзаменом на зрелость и профессионализм. Но одновременно он стал и катализатором целого ряда процессов, которые уже давно назревали в отрасли, но именно в период кризиса потребовали от руководства компаний их скорейшего и эффективного решения.

Читатели «Лизинг ревью» поддержали инициативу редакции систематически проводить локальные блиц-опросы руководителей и специалистов компаний по наиболее актуальным вопросам лизинговой деятельности и готовить на их основе публикации, представляющие своеобразную панораму мнений.

На этот раз вниманию специалистов отрасли были предложены следующие вопросы:

1. Проводилась ли корректировка задач и методов работы компании в уходящем году? Если да, то когда и в каком направлении? Каковы нынешние приоритеты?
2. Изменилась ли в 2009 году привычная схема финансирования лизинговых сделок? Если да, то как и по какой причине? Принесло ли это желаемые результаты?
3. Изменился ли стиль и методы работы менеджмента компании с лизингополучателями? Если да, то каким образом?
4. Какие выводы сделаны руководством компании после первого года работы в условиях кризиса? В каком направлении будут сконцентрированы ее усилия и ресурсы в 2010 году?
5. Каковы ваши прогнозы динамики развития отрасли в целом на 2010 год?

И вот как на них ответили члены лизингового бизнес-сообщества.



**Сергей Иванов,**  
генеральный директор ЗАО «ИКБ Лизинг»:

— Мы провели корректировки по всем направлениям деятельности «ИКБ Лизинг». Наша компания хорошо понимает всю серьезность ситуации на российском лизинговом рынке и отдает себе отчет в масштабах последствий экономического кризиса в целом и в лизинговой отрасли в частности.

В этой связи менеджментом компании были предприняты энергичные усилия и разработан ряд конкретных мер, направленных на то, чтобы адаптироваться к новым экономическим условиям и подготовиться к не менее сложному, по нашим оценкам, 2010 году. К этим мерам можно отнести усиление команды, как по составу специалистов, так и в части уровня квалификации сотрудников, оптимизацию корпоративных бизнес-процессов, проведение коррекции в области политики рисков, совершенствование процесса взаимодействия с производителями и поставщиками оборудования.

Схема финансирования лизинговых сделок в нашей компании в уходящем году не изменилась. Позиция концерна IKB Leasing заключается в том, что стабильность в вопросах финансирования — это ключ к успеху. Принадлежность к группе IKB Leasing, специализирующейся исключительно на лизинге промышленного оборудования, проведение взвешенной и сбалансированной политики в области рисков позволяют нам и в условиях кризиса сохранять неизменной оптимальную, с нашей точки зрения, схему финансирования деятельности компании.

Стиль работы «ИКБ Лизинг» с лизингополучателями также не изменился. Наши клиенты — это наши партнеры. Мы видим свою задачу в том, чтобы в непростых экономических условиях снизить финансовую нагрузку на лизингополучателя, минимизировать ри-

ски, найти оптимальный для клиента вариант структурирования лизинговой сделки, а при необходимости прийти ему на помощь.

Мы считаем, что 2010 год станет, по всей видимости, новой точкой отчета в истории российского лизинга. Несмотря на обозначившиеся положительные тенденции в экономике и оживление в ряде отраслей, наступающий год может стать едва ли не самым сложным за последние годы.

Он проверит на прочность всех участников лизингового рынка и станет своего рода экзаменом на зрелость и жизнеспособность российского лизинга. Этот экзамен выдержат не все лизинговые компании, а только те, которые сумели эффективно использовать вторую половину 2008 года и 2009 год для адаптации к новым экономическим реалиям, «очистить» лизинговый портфель, сформировать новую систему ценностных ориентиров для команды.

А реальное оживление лизингового рынка может начаться, по нашим оценкам, не ранее марта-апреля 2010 года.